



WORKSHOP

Dienstag/Mittwoch

28./29.
Oktober

THEMENFORUM | GRUENDERABEND | UNTERNEHMERABEND | BERATUNG | IT-TRENDS

Workshop – „Mit dem richtigen Preis für den Wettbewerb gerüstet sein“



Europäische Union
„Investition in Ihre Zukunft“
Europäischer Fonds für regionale Entwicklung

TEILNEHMER/-IN

Titel | Vorname | Name

Position

Firma | Institution

Straße

PLZ | Ort

E-Mail

Telefon | Telefax

Die untenstehenden Teilnahmebedingungen und Datenschutzklausel habe ich zur Kenntnis genommen und akzeptiere diese.

Unterschrift



TEILNAHMEGEBÜHR

358,00 €

zzgl. USt. | **regulärer Preis**

258,00 €

zzgl. USt. | **ermäßigt**

für Firmen mit Sitz im aiti-Park bzw. einem anderen Technologie- und Gründerzentrum in Bayerisch-Schwaben, Gesellschafter und Sponsoren des aiti-Park, Mitglieder von kit e.V. sowie EXIST-Stipendiaten. Die Teilnahmegebühren beinhalten die Gebühren für beide Workshop-Tage inklusive Kaffee, Softgetränke, Butterbrezen und einem reichhaltigen Obstkorb.

Teilnahmebedingungen

Die o.g. Gebühren verstehen sich zzgl. der gesetzlichen Umsatzsteuer. Sie erhalten spätestens am Veranstaltungstag eine Rechnung zur Überweisung. Nach Eingang der Anmeldung wird eine Anmeldebestätigung für das von Ihnen gewählte Angebot ausgestellt. Damit ist Ihre Anmeldung bindend. Anmeldungen werden in der Reihenfolge des Eingangs berücksichtigt. Stornierungen können bis zum Dienstag, 14.10.2014 gegen eine Bearbeitungsgebühr von € 10,00 vorgenommen werden. Danach verlieren Sie Ihren Anspruch auf Rückerstattung. Das Umbuchen auf Ersatzteilnehmer ist jederzeit möglich. Die Teilnehmerzahl ist auf 12 Personen begrenzt. Die IT-Gründerzentrum GmbH behält sich das Recht vor, die Veranstaltung bei zu geringer Nachfrage, bei Ausfall des Referenten oder bei anderen wichtigen Gründen, die nicht von der IT-Gründerzentrum GmbH zu vertreten sind, auch nach Erhalt der Teilnahmebestätigung zu verschieben oder abzusagen. Bei Ausfall werden die Anmeldegebühren rückerstattet.

Datenschutz

Der Teilnehmer ist damit einverstanden, dass die von ihm zur Verfügung gestellten personenbezogenen Daten vom Veranstalter intern zu organisatorischen und statistischen Zwecken sowie zu Buchhaltungs- und Zahlungsverkehrszwecken verarbeitet und gespeichert werden. Eine Weitergabe der personenbezogenen Daten erfolgt nicht.

KONTAKT FÜR ANMELDUNG UND RÜCKFRAGEN

Evi Trinker

Werner-von-Siemens-Str. 6
Tel.: +49 (0) 821 450433-0
E-Mail: events@aiti-park.de

gefördert durch:

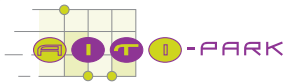


Europäische Union
„Investition in Ihre Zukunft“
Europäischer Fonds für regionale Entwicklung



IT-Gründerzentrum GmbH

Werner-von-Siemens-Str. 6 | D-86159 Augsburg
Tel.: +49 (0) 821/450433-0 | Fax: +49 (0) 821/450433-109
E-Mail: info@aiti-park.de | www.aiti-portal.de



WORKSHOP

Dienstag/Mittwoch

28./29.
Oktober

THEMENFORUM | GRUENDERABEND | UNTERNEHMERABEND | BERATUNG | IT-TRENDS

Workshop – „Mit dem richtigen Preis für den Wettbewerb gerüstet sein“



Europäische Union
„Investition in Ihre Zukunft“
Europäischer Fonds für
regionale Entwicklung

Veranstalter: aiti-Park im Rahmen der EU-geförderten IT-Offensive Bayerisch-Schwaben in Kooperation mit kit e.V.

Referent: Jochen Trinks, Kompetenz 4 Praxis

Termin: **Dienstag, 28.10.2014 bis Mittwoch, 29.10.2014 jeweils von 09:00 bis 14:00 Uhr**
(insgesamt 2 Tage)

Anmeldeschluss: **Dienstag, 14.10.2014**

Veranstaltungsort: aiti-Park, Werner-von-Siemens-Str. 6, Gebäude 9 EG, 86159 Augsburg

Zielgruppe: Firmengründer, Unternehmer, Mitarbeiter aus den Bereichen Marketing und Strategie, die innovative Produkte bzw. Dienstleistungen anbieten.

- Inhalte:**
- Allgemeiner Überblick über den Preisprozess, seine Zusammenhänge und Abhängigkeiten.
 - Kundennutzen: Ermittlung des Nutzens und Ansatz einer Bewertung.
 - Marktsituation und Wettbewerb?
 - Vertriebsmodell und sein Einfluss auf Preis und Ertrag.
 - Der Preisprozess für die Vermarktung von: Sourcecode, SW-Lizenzen, Individual-SW und Cloud Computing.
 - Finanzierung, Cash Flow, Erträge.
 - Ergebnisverbesserungen durch ergänzende Leistungen.
 - Preisprobleme im Wettbewerb mit Offshore Anbietern.
 - Kalkulation der Individual-SW im Kostenvergleich mit Indien / Osteuropa.
 - Marktanteile um jeden Preis?

Ziel des Workshops: Unternehmer zu unterstützen, die aktiv ihre Preis- und Ergebnissituation gestalten wollen. Es werden die unterschiedlichen Vermarktungswege, deren Preisstrategie und die Preisfindung mit ihrer Auswirkung auf das Unternehmensergebnis dargestellt. Umfangreiche Beispielrechnungen runden die praktische Umsetzung ab. Fragen aus der eigenen Praxis können in den Workshop mit eingebracht werden. Ausführlich werden auf mögliche Probleme und Konflikte in der Preisfindung und deren Lösungsansätze eingegangen.

Durchführung: Der Workshop wird auf 2 Tage aufgeteilt. Er baut auf den Workshop „Von der Idee zum erfolgreichen Produkt“ auf. Er ist dennoch in sich abgeschlossen und kann auch einzeln gebucht werden. Die beim Workshop „Von der Idee zum erfolgreichen Produkt“ vermittelten Kenntnisse werden allerdings vorausgesetzt.

Zum Referenten: Herr Jochen Trinks von der Unternehmer Beratung „Kompetenz 4 Praxis“, blickt auf drei Jahrzehnte Managementenerfahrung in der IT-Industrie zurück und hat zu dieser Thematik bereits erfolgreiche Workshops und Seminare für die Software-Offensive Bayern und den aiti-Park durchgeführt. Die praktische Machbarkeit und die unternehmensbezogene Umsetzung bestimmen den Inhalt des Workshops.

Wir freuen uns auf Ihre Teilnahme.

